

# Nos nouvelles assurances décès

# Allianz Home Credit Protector & Allianz Capital Protector





**Christophe Boeman** 

Sector Manager Vie



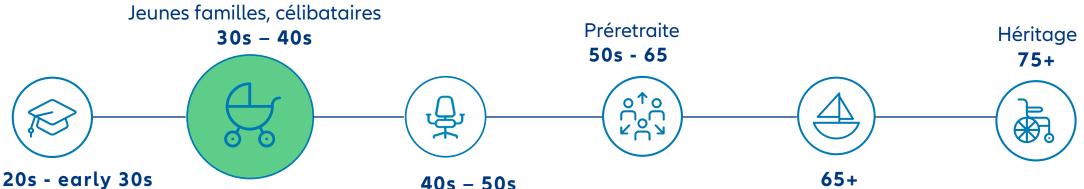
#### Allianz protège vos clients à chaque étape de leur vie

Nouvelle offre! Besoins : Protection financière famille/habitation, prêt hypothécaire

- Assurance solde restant dû, assurance décès
- Assurance habitation /incendie

Besoins : Gestion de patrimoine, protection du capital, planification successorale, complément de retraite

- Pension complémentaire via PLCI, EIP (2e P indépendants/entrepreneurs)
- Assurance-placement Branche 21/Branche 23
- Assurance-vie dans le cadre de la planification successorale



Jeunes adultes

Besoins: Protection de base

- Assurance vie temporaire, assurance accidents
- Assurance hospitalisation
- Assurance familiale, assurance auto

Milieu de vie et apogée professionnelle

Besoins : Constitution de patrimoine, Planification de l'avenir

- Épargne-pension, épargne à long terme (3e P)
- Assurance-placement Branche 21/Branche 23
- Assurance incapacité de travail
- Extension de l'assurance hospitalisation avec soins ambulatoires et dentaires

#### Retraite active

Besoins : Protection et transfer de patrimoine, Soins de santé

- Assurance maladie et soins
- Assurance décès avec planification successorale (4e P)
- Pension, rentes



#### Nous vous avons écoutés



#### Votre voix guide notre innovation

Grâce à de nombreux entretiens avec des courtiers, nous avons mis en évidence trois difficultés majeures qui affectent vos opérations quotidiennes et la satisfaction de vos clients



Processus de souscription complexe Les processus actuels prennent trop de temps.



#### Prix peu compétitifs

Perte de contrats au profit d'offres plus compétitives.



#### Rémunération inadéquate

Structure de commission qui n'est pas alignée avec vos efforts de vente et de gestion.



#### Aperçu du marché belge de l'assurance décès



±375K

±210K €

Nombre moyen de prêts hypothécaires accordés chaque année aux particuliers Montant moyen des prêts hypothécaires en Belgique



±50K

Familles recoivent un capital décès sur une base annuelle

1 sur 10

Personne n'atteint pas l'âge de la retraite



Pour répondre aux besoins croissants en matière de protection, Allianz est fière de vous présenter 2 nouvelles solutions pour faire face aux imprévus de la vie :

Allianz Home Credit Protector – Couverture de prêt hypothécaire Allianz Capital Protector – Un filet de sécurité pour vos proches





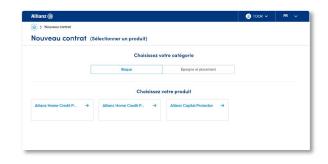
## La protection fait son entrée dans l'Allianz Life Portal

#### Expérience digitale simplifiée

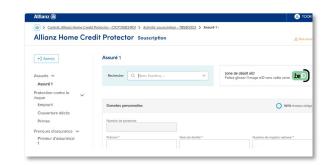
Nouvelle technologie Webservice facilement accessible



Processus simplifié Étapes digitales intuitives



Quelques Minutes
Finalisez la souscription en quelques
minutes

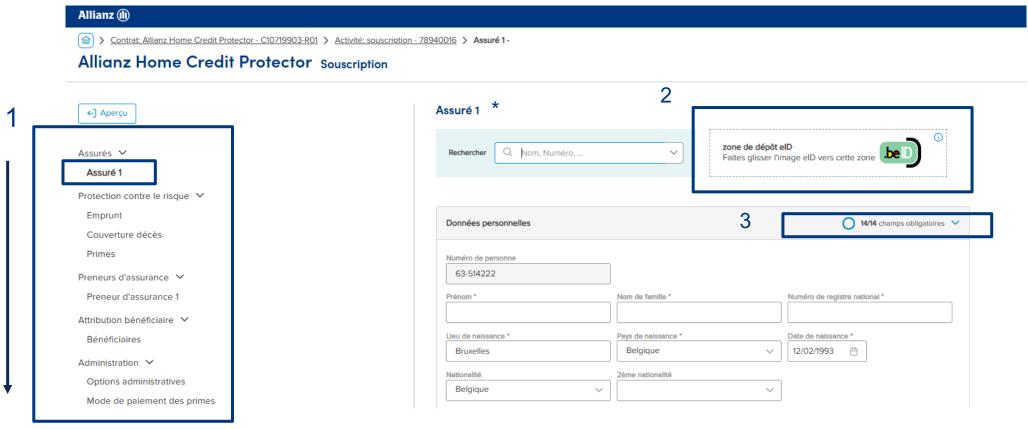


Transformer la manière dont vous accompagnez vos clients pour leurs assurances décès : de l'offre initiale à l'émission de la police en un temps record.





#### Un parcours de souscription clair et simplifié

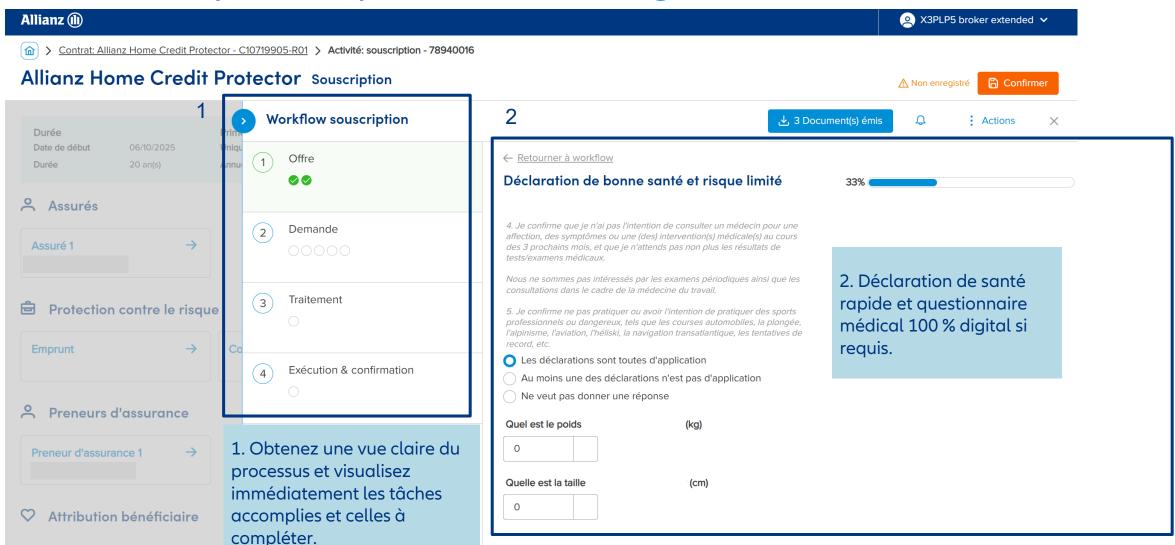


- 1. Accédez à chaque étape de la souscription et suivez clairement votre progression
- 2. Complétez rapidement et facilement les informations clients grâce à l'eID
- 3. Visualisez instantanément les champs obligatoires, avec un décompte clair de ce qu'il reste à remplir.

#### **CONGRÈS BZB-FEDAFIN 2025**

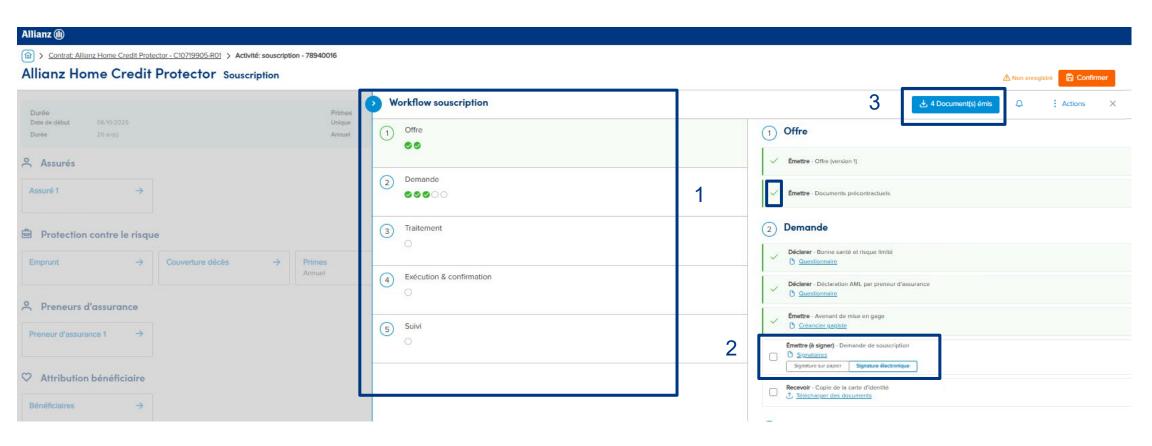


### Une souscription rapide, fluide et digitale





#### Cochez, faites signer, téléchargez : un parcours simplifié



- 1. Cochez les cases & suivez l'avancement
- 2. Faites signer votre client électroniquement en quelques clics plus rapide et sans papier
- 3. Téléchargez facilement les documents



## Allianz Home Credit Protector Notre solution pour le prêt hypothécaire

- ✓ Un ou deux preneurs d'assurance (Solo ou Duo)
- ✓ Durée du contrat : entre 5 et 50 ans
- ✓ Capital assuré : min. 10.000 €
- ✓ Âge à la souscription : entre 18 et 70 ans
- ✓ Âge maximal de l'assuré : 85 ans
- ✓ Toutes les modalités de paiement de primes possibles
  - Prime unique, récurrente ou de risque
  - Paiement mensuel, trimestriel ou annuel
- ✓ Couverture temporaire gratuite (décès accidentel)\*

  Max. 60 jours & jusqu'à 500.000 €

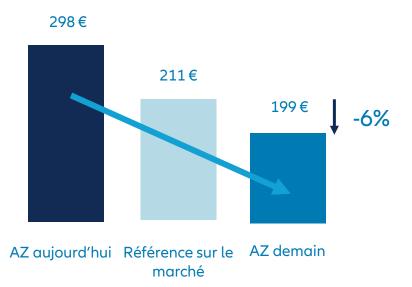
<sup>\*</sup>Voir conditions générales pour plus de détails



## Prix compétitifs Allianz Home Credit Protector

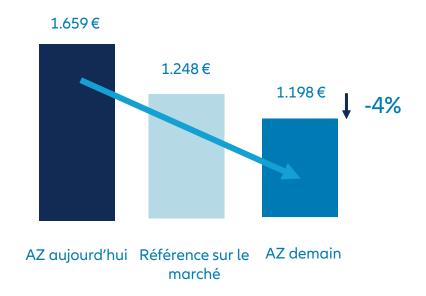
Émily a 30 ans, non-fumeuse, 250.000€ sur 20 ans.

Prime récurrente annuelle pendant 13 ans.



Luc a 45 ans, non-fumeur, 500.000€ sur 20 ans.

Prime récurrente annuelle pendant 13 ans



- Č - Č Conseil pratique

> Créez facilement une offre en 3 étapes :

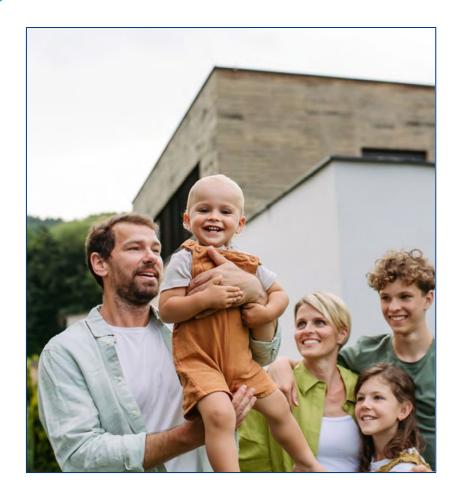
- Date de naissance
- Capital assuré
- Statut fumeur/nonfumeur

Tarif unique, quel que soit la profession



## Allianz Capital Protector Un filet de sécurité pour vos proches

- ✓ Un seul preneur d'assurance
- ✓ Duration du contrat : entre 5 et 50 ans
- ✓ Capital assuré : min. 10.000 €
- ✓ Âge à la souscription : entre 18 et 70 ans
- √ Âge maximal de l'assuré : 85 ans
- ✓ Toutes modalités de paiement
  - Prime unique, récurrente ou de risque
  - Paiement mensuel, trimestriel ou annuel
- ✓ Couverture temporaire gratuite (décès accidentel)\*
   Max. 60 jours & jusqu'à 500.000 €



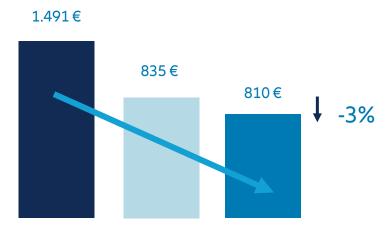
<sup>\*</sup>Voir conditions générales pour plus de détails



## Prix compétitifs Allianz Capital Protector

Julia a 55 ans, non-fumeuse, coiffeuse, 150.000€ sur 12 ans

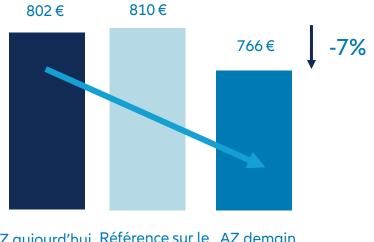
Prime récurrente annuelle sur toute la durée du contrat



AZ aujourd'hui Référence sur le AZ demain marché

Paul a 35 ans, non-fumeur, informaticien, 350.000€ sur 32 ans

Prime récurrente annuelle sur toute la durée du contrat



AZ aujourd'hui Référence sur le AZ demain marché

Conditions avantageuses selon la profession pour les hauts capitaux



#### Structure de rémunération

#### Commission

• max 15% de la prime sans taxe

## Rémunération de collaboration

- Pas de minimum de production (conformément à notre approche actuelle )
- Approche selon la prime de production (hors frais de fractionnement, surprime, etc.)
  - Somme des Primes nettes en base annuelle sur les dix premières années divisées par 10
  - 10% en cas de Prime unique
- Application d'un pourcentage sur la prime de production

	Capital assuré	
	<=250K€	>250K€
Home Credit Protector	85%	
Capital Protector	75%	100%

• Condition de non-éligibilité : contrat avec durée de paiement de prime < 5 ans

#### Récupération

Sur une période de 6 ans (conformément à notre approche actuelle)



## Découvrez nos nouvelles brochures





## Qu'est-ce que l'Allianz Home Credit Protector? Exemple : couverture de 80 % du prêt hypothécaire

#### Qu'est-ce qui influence le coût de votre assurance?

- · La durée de votre prêt
- Votre santé et votre mode de vie (par exemple
- Comment your souhaitez payer la prime Vous trouverez tous les détails dans le document présentant les critères de segmentation, disponible sur allianz.be ou auprès de votre courtier.

#### Qu'est-ce qui n'est pas assuré?

Dans certaines circonstances, Allianz Home Credit Protector ne versera aucune indemnité. En voici

- Suicide au cours de la première année Décès résultant d'actes intentionnels d'un
- bénéficiaire du contrat Décès dus à des situations de guerre
- Vous trouverez tous les détails dans les conditions générales sur allianz be ou auprès de votre courtier

#### Plus d'informations

Visitez allianz.be ou contactez votre courtier pour

Bientôt disponibles





Ils empruntent 400 000 euros pour financer leur achat et rembourseront ce prêt sur 20 ans. Ils assurent chacun 320 000 euros (80 % du montant emprunté) auprès

> im décède à l'âge de 45 ans. À ce capital restant dû sera remboursé. aura plus que 20 % à remboursei

ret. - 152 - 152 be www.eblion.be BE 0403.258.107 - RPM Bruxelles IBAN : BE74 3100 1407 6507 - BIC : BBRUBEB

Elle emprunte 250 000 euros sur 25 ans pour finance



## Une toute nouvelle expérience répondant à vos besoins et aux attentes de vos clients









Prix compétitifs

Valorisez votre expertise de conseil grâce à une tarification avantageuse



Nouvelle structure de rémunération
Une structure de commission alignée sur vos efforts
de ventes et votre engagement envers vos clients

Votre voix guide notre innovation

Améliorez vos opérations quotidiennes et la satisfaction de vos clients

Merci!

